

4-Tage-Seminar

Das Außergewöhnliche: Einkäuferakademie in Spanien

Warum Sie teilnehmen sollten

Sie erhalten einen Überblick über praxisbewährte Methoden zur Preis- und Kostenreduzierung.

Sie erfahren, wie Sie sich ideal auf eine Preisverhandlung vorbereiten.

Sie haben die Möglichkeit, eigene Fälle aus der Praxis einzubringen, um gemeinsam Lösungen zu trainieren.

Sie bekommen Kontakt zu einem internationalen Unternehmen des Yachtbaus, führen Gespräche und erhalten Tipps zum Umgang mit südländischen Lieferanten.

Sie nutzen dieses Seminar für Ihre Einkaufsmannschaft als Bestätigung für den bisher erfolgreichen Einsatz für das Unternehmen und als Incentive zum Motivationserhalt und Motivationsausbau.



Im Seminar: Die Drehübung

Stimmen zum Seminar:

„Ein unvergessliches Ereignis! Aus dem Seminar habe ich eine Menge an Wissen mitgenommen“

Werner Kever, Kabelwerk Eupen AG

Die Themen

Übersicht über die Methoden zur Preis- und Kostenreduzierung

- Die strukturierte Lieferantenrecherche
- Auf was bei Rahmenverträgen zu achten ist
- Die Arten der Preisanalyse
- Wertanalyse und Prozessoptimierung

Zeitmanagement im Einkauf

- Persönliches und organisatorisches Zeitmanagement
- Video: Zeitmanagement
- Workshop: Mehr Zeit für das Wesentliche gewinnen

Die selbstbewusste Einkaufsverhandlung

- Informations- und Datensammlung, Agenda, Einbezug des Fachbereichs
- Leitfaden zur Vorbereitung auf Verhandlungen
- Wie Sie von Anfang an die Zügel in der Verhandlung übernehmen
- Die 20 wichtigsten Verhandlungstaktiken
- Spezial: Verhandeln mit Südländern

Stimm- und Sprechtechnik

- Mit Ausstrahlung und Ausdruck überzeugen
- Unter Druck den richtigen Ton finden

Emotional intelligent verhandeln

- Soziale Kompetenz zeigen
- Empathie – sich in den anderen hineinversetzen
- Wie Sie Ihre Selbstmotivation stärken können

Kritischen Situationen in Verhandlungen neu begegnen

- Erkennen unfairer Verhandlungsmethoden
- Abwehr von Manipulationsversuchen
- Innere Distanzkontrolle einsetzen

SPEZIAL:

Werksbesichtigung der Yachtbaufirma FAETON inkl. Erfahrungstausch mit der Einkaufsleitung.



Ablauf

Mittwoch:	Ankunft am Abend, Begrüßung
Donnerstag:	Seminar
Freitag:	Seminar
Samstag:	Seminar und Werksbesichtigung
Sonntag:	Seminarende, Abreise nach der Mittagszeit